

## Vertiv ANZ Deal Registration Guidelines (English)

	<b>All Commercial Deals (including all public entity deals)</b>		
<b>Participant Eligibility</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Partner must be in good standing in the Vertiv NSP Program.</li> <li>Must have obtained Silver NSP, Gold NSP or DCSP Status.</li> <li>All Resellers (Avocent ONLY)</li> </ul>		
<b>Channel Sourced</b>	<b>APPROVED DISTRIBUTION CHANNEL</b>		<b>ENTERPRISE CHANNEL</b>
	<b>DPG / RACKS</b>	<b>AVOCENT/OTHER</b>	
<b>Deal Registration Minimum Deal Size</b>	<ul style="list-style-type: none"> <li>\$20,000 Value Blended</li> <li>Racks</li> <li>UPS</li> <li>Maintenance contracts for UPS &lt;=20kva</li> <li>Extended Warranty</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>\$20,000 for Avocent DCIM Products Hardware &amp; Software</li> <li>Avocent Extended Warranty</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>\$25,000 for any Switch product<sub>3</sub></li> <li>\$50,000 for any Vertiv Thermal Cooling product<sub>3</sub></li> <li>\$50,000 for Vertiv Mid Size UPS &lt;=100kva &gt;20kva<sub>3</sub></li> <li>\$50,000 for an Vertiv combined Turnkey Solution<sub>3</sub></li> <li>Maintenance Contracts UPS&gt;=30kva, Air, Switch</li> </ul>
<b>\$0 Threshold (Exclusions)</b>	\$0 for All Avocent Secure Switches \$0 for all Avocent Maintenance Renewals		
<b>Deal Registration Approval Period</b>	Solution Partners and Vertiv Distributors: 60 days.		
<b>Deal Registration Maximum Number of Approved Deals</b>	Solution Partners: Unlimited Vertiv Distributors: Unlimited		

- Amounts listed are in Australian Dollars unless otherwise specified. Each deal registration must represent a single deal with a single end-user. Partners may not combine deals or end-user accounts for any purpose.
- Vertiv products include all Service Items including Preventative Maintenance Contracts, warranties.
- Applicable only to Vertiv Solutions Partner Program participants.
- Applicable only to partners if purchased via the approved channel source. Deal Registration will NOT be awarded if the product is enterprise but purchased through a distributor.
- Calculated from the date of Vertiv's notification of the deal registration approval.

### Additional terms and conditions:

#### 1. Deal Registration Criteria:

- The deal is not being quoted directly by Vertiv within the last 12months from the time the Partner submits the deal request;
- An approved deal registration by another Partner is not in place;
- The deal is not the subject of a public request for proposal (RFP), invitation for bid (IFB), indefinite delivery indefinite quantity (IDIQ), or similar tender process, that has been published; provided, however, that before such RFP, IFB, IDIQ, or similar tender process, has been published, the Partner shall be eligible to register the deal.
- Except for deals set forth in the "\$0 Threshold" categories above, the aggregate size of the deal meets the Minimum Deal Size set forth in the table above. Aggregate deal size is determined before any taxes, shipping, handling, or other fees are applied. Only Vertiv-branded products and services are included in determining deal size - third-party products and services are not included in such determinations;
- Before registering a deal, the Partner has made significant pre-sales efforts related to such deal, such as but not limited to meeting with the end-user's decision-makers, qualifying the deal, helping the end-user to quantify the project budget with Vertiv products or services, and helping the end-user to define the project requirements to include Vertiv products or services. Partners must include a description of such efforts in the Justification Statement in the deal registration tool. In addition, Partners must document such efforts, including proof of date and time, to be provided to Vertiv on request;
- Deal eligibility will be measured and qualified by the Partner's skills to deliver the specified solution, demonstrated, among other factors, through previous engagements, industry recognized certifications, or the specialization profile of the Partner. The Partner must provide sufficient information when registering the deal to allow Vertiv to determine if the Partner is well positioned to service the deal and in order to assist Vertiv in determining whether to approve the deal registration.

#### 2. Deal Registration Process:

## Vertiv ANZ Deal Registration Guidelines (English)

- The Partner must submit the deal for review via the deal registration tool. The first Partner to submit a deal that meets all of the deal registration criteria specified above, as determined by Vertiv in its sole discretion, will receive an approved deal registration for that deal.
- If a deal is approved, Vertiv will notify the Partner by e-mail. Vertiv strives to notify Partners of its decision within one to 7 business days.
- If a deal is declined, Vertiv will notify the Partner by e-mail and will include the reason(s) for such decision.
- Vertiv Distributors must identify both the reseller and end-user information when submitting a deal registration.

### 3. Approval Period:

- A Partner must close an approved deal prior to the expiration of the Approval Period specified in the table above. Partners may request one extension per deal. At its discretion, Vertiv may extend the Approval Period if sufficient justification exists.

### 4. Account Registration Process:

- Vertiv may consider granting to a partner an account Registration for the account identified in the underlying account registration. Vertiv will notify the partner if such Account registration has been granted for the applicable end user account and the location (city, Country or State) and/or organization restrictions of that Account registration for that end user account.
- Notwithstanding the foregoing, Vertiv reserves the right to grant Account Registration to partners in certain additional circumstances, including, without limitation, where a partner has presented to Vertiv a new opportunity to resell Vertiv products and Services associated with a register Account to an eligible end-user account to which Vertiv has not previously sold any products or services or where the partner has a similar recent, successful, and relevant deal registration from a company recently acquired by Vertiv.
- Certain Accounts for certain end-user accounts shall NOT be available for Account registration. Vertiv reserves the right to approve or reject any Partner's submission for an Account registration for whatever reason in its sole discretion.

### 5. Deal and Account Registration Benefits:

- Subject to Section 6 below and the location and/or organization restrictions of the applicable registration, if a deal or LOB registration is approved by Vertiv, Vertiv will not proactively engage in direct-sales efforts for that deal or the registered Account, as applicable, for the associated end-user account and, in the case of a deal registration by a Vertiv Distributor, Vertiv will not proactively engage in sales effort for that deal or the registered Account, as applicable, for the associated reseller nor end-user account. Notwithstanding the foregoing, Vertiv may send marketing and other promotional materials regarding its products and services to the applicable end-user account (including representatives thereof) that is the subject of an approved registration.
- If a Partner holds an approved deal, or Account registration for a public sector RFP, or through a similar tender process, then, unless informed otherwise by Vertiv, Partner will indicate in its bid response that Vertiv has chosen, in its sole discretion, to forego submitting a direct bid.

### 6. Exceptions: Notwithstanding Section 5 above Vertiv may, at its discretion:

(a) Quote or bid for a deal in the following scenarios: <sup>10</sup>

- I. If the end-user requests that Vertiv quote or bid on the deal;
- II. If the end-user is a current "active" customer of Vertiv directly for the line of product(s) included in the deal;<sup>11</sup>
- III. If the end-user has rejected the registering partners bid or quote;
- IV. if, with respect to a deal that is the subject of an approved deal registration, the partner does not close the deal within the approval period specified in the table above, or as indicated on the approved deal registration;
- V. if the end-user requests a quote or bid for a fully integrated solution that includes the products and services covered by the partners deal or account registration, but the partner is unable to quote the full solution; (Hardware, Software, services, SLA's etc);
- VI. Vertiv may respond to a public RFP, IFB, IDIQ, or similar public tender process; or
- VII. And of the scenarios set forth in clause (b) below;

And

(b) Deny, remove, rescind, suspend, or terminate any deal or Account registration and/or registration access in the following scenarios:

- i. If the Partner is not actively working the deal or has been inattentive to the end-user's needs (for example, by failing to respond to the end-user's or Vertiv's communications);
- ii. If the Partner does not lead with or quote the Vertiv products or services identified in its registration form or that are

## Vertiv ANZ Deal Registration Guidelines (English)

covered by the Partner's Account registration(s);

- iii. If Vertiv is under a legal or contractual obligation to quote or bid on the deal, or if failure to quote or bid on the deal could subject Vertiv to legal liability (as determined by Vertiv);
- iv. If the Partner is not able to fulfill the deal or provide support for the end-user (for example, by failing to have sufficient credit available for the deal, if the end-user refuses to work with the Partner, or, with respect to Federal Government deals, if the Partner doesn't possess the required security clearances);
- v. If, with respect to Account registrations, the Partner does not meet the sales goal commitment agreed upon by the Partner and Vertiv(per the Partner Account Plan);
- vi. If the end-user chooses to fulfill its bid requirements under a contract vehicle which is not held by the registering Partner, or in a manner that prevents the registering Partner from being able to fulfill such requirements;
- vii. If the Partner's account has been placed on hold by Vertiv or Partner has been late in paying invoices;
- viii. If it is determined that a deal is already registered to another Partner;
- ix. If the Partner (a) is in breach of the applicable Vertiv Partner Program Terms and Conditions for the region in which it is located, (b) with respect to Account registrations, has failed to satisfy the eligibility requirements to be a Solution Partner; or (c) has engaged in any activity that impairs the integrity of the Solution Partner Program as determined by Vertiv; or
- x. For any other reason as Vertiv shall determine in its sole discretion.

With respect to deal registration by an Vertiv Distributor, "end-user" (as used in this Section 6(a)) may refer either to the end-user or reseller identified in the registration. By way of illustration, under Section 6(a) (I), Vertiv may bid or provide a quote on a registered deal if the end-user or reseller seeks to purchase from Vertiv directly and requests Vertiv to bid or provide a quote directly. An end-user is considered "active" if such product(s) were sold to the end-user by Vertiv directly in the last twelve (12) months or is a registered named account with Vertiv directly. With respect to deal registration by an Vertiv Distributor, as used in this Section 6(b), the term "Partner" may refer either to the Vertiv Distributor or the reseller identified in the registration and "end-user" may refer either to the end-user or reseller identified in the registration.

### 7. Remedy:

In the event that a Vertiv sales representative knowingly violates the terms of these Registration Guidelines in connection with a deal, the Vertiv sales representative will be subject to forfeiture of his or her commission for that one deal. Partner's remedy (regardless of whether Partner is a reseller or Vertiv Distributor) shall be limited to any amount set forth in the Vertiv Solution Partner Terms and Conditions or \$500, whichever is greater. Notwithstanding the above, if the Partner failed to comply with these Registration Guidelines, then the Partner shall not be entitled to any remedy. In the case of a deal registration by a Vertiv Distributor, the associated reseller is not entitled to remedy if the reseller is not a member of the Solution Partner program.

### 8. Disputes:

Partners must submit any disputes, whether with Vertiv or another Partner, arising from or related to Vertiv deal and Account registration program (the "Registration Program") to [itsanz@Vertiv.com](mailto:itsanz@Vertiv.com), including a written description of all issues and alleged harm, prior to commencing any formal dispute-resolution procedure. Any applicable dispute-resolution provisions in the applicable Vertiv Solution Partner Program Terms and Conditions for the region in which Partner is located, including applicable sales and service-provider contracts, shall apply.

### 9. Miscellaneous:

At any time, Vertiv may audit any Partner's deals and deal or Account registrations for compliance including, but not limited to, verification of any reports, documents or supporting information submitted in connection with Partner's registrations. Vertiv may deny any deal or registration that it believes does not conform to these Registration Guidelines or the applicable Vertiv Solution Partner Program Terms and Conditions for the region in which Partner is located. Vertiv may, without prior notice, immediately suspend or terminate Partner's participation in the Vertiv Solution Partner Program if Partner submitted deal or Account registration information that is inaccurate, incomplete, fraudulent, or if the deal or Account registration information causes damage, embarrassment or adverse publicity to Vertiv. Vertiv's records and systems shall be authoritative and conclusive for purposes of approving deal or Account registrations and for administering the Registration Program. Vertiv reserves the right to interpret these Registration Guidelines and approval or rejection of a deal or Account registration submission at its sole discretion. Vertiv's decision will be non-negotiable and final. Vertiv does not guarantee the success or closure of any deal or Account registration approved under the Registration Program. The benefits of the Registration Program cannot be combined with any other benefits, promotions, or offers. Vertiv reserves the right to modify, supersede, or eliminate all or any of these Registration Guidelines or to terminate the Registration Program, in whole or in part, without notice.

# Vertiv Korea 거래 / 계정 등록 가이드라인

	모든 상업 거래 (모든 공공 단체 거래 포함)		
참가자 자격	<ul style="list-style-type: none"> <li>Vertiv Korea dp 등록 인증된 파트너사.</li> <li>모든 리셀러 (Avocent 에만 해당)</li> </ul>		
채널 소스	APPROVED DISTRIBUTION CHANNEL		ENTERPRISE CHANNEL
	DPG / RACKS	AVOCENT/OTHER	
거래 등록 최소 거래 규모	<ul style="list-style-type: none"> <li>2천만원 합산 Deal</li> <li>Racks</li> <li>UPS</li> <li>20kva 이하의 UPS 에 대한 유지 보수 계약</li> <li>보증기간 연장</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Avocent DCIM 제품 하드웨어 및 소프트웨어 (2천만원 이상의 Deal)</li> <li>Avocent 보증기간 연장</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>모든 스위치 제품 3에 대한 3천만원 이상의 딜</li> <li>모든 Vertiv 향온습기제품 3에 대한 3천만원 이상의 딜</li> <li>20kva 초과, 100kva 이하의 Vertiv 중형 UPS3 에 대한 3천만원 이상의 딜</li> <li>Vertiv 통합 턴키 솔루션 3에 대한 5천만원 이상의 딜</li> <li>30kva 이상의 UPS, Air, Switch 에 대한 유지 보수 계약</li> </ul>
(0 임계 값 (제외))	모든 Avocent Secure Switches 의 경우, \0 모든 Avocent 유지 보수 갱신의 경우, \0		
거래 등록 승인 기간	솔루션 파트너 및 Vertiv Distributor: 60 일 (별도 명시되지 않은 경우)		
거래 등록 승인된 최대 거래 수	솔루션 파트너: 제한 없음 Vertiv Distributor: 제한 없음		

1. 별도 명시되지 않는 한, 금액은 호주 달러로 표시됩니다. 각 거래 등록은 단일 엔드 유저와의 단일 거래를 나타내야 합니다. 파트너는 어떤 목적으로든 거래 또는 엔드 유저 계정을 결합해서는 안됩니다.
2. Vertiv 제품에는 사전 유지 보수 계약, 보증 등 모든 서비스 품목이 포함됩니다.
3. Vertiv Solution Partner Program 참여자에게만 적용됩니다.
4. 승인된 채널 소스를 통해 구입한 파트너에게만 적용됩니다. Enterprise 제품이지만 Distributor 를 통해 구매한 경우 거래 등록은 수여되지 않습니다.
5. 거래 등록 승인의 Vertiv 통지일로부터 계산 됩니다.

## 추가 약관:

### 1. 거래(Deal) 등록 기준:

- Vertiv 는 파트너가 거래 요청을 제출한 시점으로부터 지난 12 개월 이내에 직접 거래를 건적하지 않습니다.
- 다른 파트너의 승인된 거래(Deal) 등록이 유효하지 않습니다.
- 본 거래는 공공 제안 요청(RFP), 입찰공고(IFB), 무기한 납품, 무기한 수량(IDIQ) 또는 이와 유사한 입찰 과정의 대상이 아닙니다. 단, 이러한 RFP, IFB, IDIQ 또는 이와 유사한 입찰 과정이 발표되기 전에 파트너가 거래를 등록할 수 있어야 합니다.
- 위의 "\$ 0 임계 값" 범주에 명시된 거래를 제외하고 거래의 총 규모는 위의 표에 명시된 최소 거래 규모를 충족해야 합니다. 총 거래 규모는 세금, 배송료, 취급 수수료 또는 기타 수수료가 적용되기 전에 결정됩니다. Vertiv 제품 및 서비스만이 거래 규모 결정에 포함 됩니다. 타사 제품 및 서비스는 이러한 결정에 포함 되지 않습니다.

## Vertiv Korea 거래 / 계정 등록 가이드라인

- 거래를 등록하기 전에 파트너는 엔드 유저의 의사 결정권자와의 미팅에만 국한되지 않고 거래 자격을 취득하고 엔드 유저가 Vertiv 제품 및 서비스를 포함하여 프로젝트 예산을 수량화하고 요구사항을 정확히 파악할 수 있도록 돕는 등 Pre-Sales 를 위해 상당히 노력해야 합니다. 파트너는 거래 등록 도구의 Justification Statement 에 이러한 노력에 대한 설명을 포함해야 합니다.
- 또한 파트너는 요청 시 Vertiv 에게 제공할 수 있도록 날짜와 시간의 증거를 포함한 이러한 노력을 문서화해야 합니다.
- 거래 자격은 이전 계약, 업계 인정 인증 또는 파트너의 전문화 프로필을 통해 입증된 특정 솔루션을 제공하는 파트너의 기술력에 의해 측정되고 검증됩니다. 파트너는 거래 등록 시 파트너가 거래를 수행 할 수 있는 지의 여부를 결정하고 Vertiv 가 거래 등록을 승인할지 여부를 결정하는 데 도움을 줄 수 있도록 충분한 정보를 제공해야 합니다.

### 2. 거래 등록 절차:

- 파트너는 거래 등록 툴을 통해 검토를 위해 거래를 제출해야 합니다. 위에 명시된 모든 거래 등록 기준을 충족하는 거래를 제출한 첫 번째 파트너는 단독 재량으로 Vertiv 에서 결정하도록 해당 거래에 대한 승인된 거래 등록을 받게 됩니다.
- 거래가 승인되면 Vertiv 는 영업일 기준 1~7 일 이내에 이메일로 파트너에게 통지합니다.
- 거래가 거절되면 Vertiv 는 이에 대한 사유를 포함하여 이메일로 파트너에게 통지합니다.
- Vertiv Distributor 는 거래 등록 제출 시 리셀러 및 엔드 유저 정보를 모두 확인해야 합니다.

### 3. 승인 기간:

- 파트너는 위의 표에 명시된 승인 기간이 만료되기 전에 승인된 거래를 종료해야 합니다. 파트너는 거래 당 연장을 1 회 요청할 수 있습니다.
- Vertiv 의 재량에 따라 충분한 근거가 있는 경우 승인 기간을 연장할 수 있습니다.

### 4. 계정 등록 절차:

- Vertiv 는 파트너에게 기본 계정 등록에서 식별된 계정에 대한 계정 등록을 허용할 수 있습니다. Vertiv 는 해당 최종 사용자 계정 및 해당 최종 사용자 계정에 대한 해당 계정 등록의 위치 (도시, 국가 또는 주) 및/또는 조직 제한에 대해 계정 등록이 부여된 경우 파트너에게 통보합니다.
- 앞서 말한 내용에도 불구하고 Vertiv 는 파트너가 Vertiv 에게 이전에 제품이나 서비스를 판매하지 않은 자격을 갖춘 엔드 유저 계정에 계정 등록과 관련된 Vertiv 제품 및 서비스를 재판매 할 수 있는 새로운 기회를 Vertiv 에게 제시한 경우 또는 파트너가 최근에 Vertiv 가 인수한 회사와 유사한 성공적이고 관련성 높은 거래 등록을 보유한 경우를 포함하되 이에 국한되지 않는 특정 상황에서 파트너에게 계정 등록 권한을 부여할 수 있습니다.
- Vertiv 가 이전에 어떤 제품이나 서비스도 판매하지 않았거나 파트너가 Vertiv 가 최근에 인수 한 회사와 유사한 최근의 성공적이고 관련성 높은 거래 등록을 보유한 사용자 계정.
- 특정 엔드 유저의 계정에 대한 특정 계정은 등록할 수 없습니다. Vertiv 는 단독 재량에 따라 어떤 이유로든 파트너의 계정 등록 제출을 승인하거나 거부할 권리가 있습니다.

### 5. 거래 및 계정 등록 혜택:

- 아래 6 항 및 해당 등록의 위치 및/또는 조직 제한 사항에 따라, 거래 또는 LOB 등록이 Vertiv 에 의해 승인된 경우, Vertiv 는 관련 엔드 유저 계정에 대해 해당 거래 또는 등록된 계정 (해당되는 경우)에 대한 직접 판매에 주도적으로 관여하지 않으며, Vertiv Distributor 의 거래 등록의 경우, Vertiv 는 관련 리셀러 또는 엔드 유저 계정에 대해 해당 거래 또는 등록된 계정 (해당되는 경우)에 대한 직접 판매에 주도적으로 관여하지 않습니다. 앞서 말한 내용에도 불구하고, Vertiv 는 승인된 등록의 대상인 해당 엔드 유저 계정 (대표자 포함)에 제품 및 서비스와 관련하여 마케팅 및 기타 홍보 자료를 제공할 수 있습니다.
- 파트너가 승인된 거래 또는 공공 부문 RFP 에 대한 계정 등록 또는 이와 유사한 입찰 프로세스를 보유하고 있는 경우 파트너는 Vertiv 가 달리 통보하지 않는 한, 파트너는 입찰 응답에서 Vertiv 가 단독 재량으로 직접 입찰 제출을 포기하였음을 표시합니다.

## Vertiv Korea 거래 / 계정 등록 가이드라인

### 6. 예외: 위 5항에도 불구하고 Vertiv의 재량에 따라 예외사항이 있을 수 있습니다.

(a) 다음과 같은 시나리오에서의 거래에 대한 견적 또는 입찰: 10

- I. 엔드 유저가 Vertiv가 거래에 대해 견적 또는 입찰하도록 요청한 경우
- II. 엔드 유저가 거래에 포함된 제품군에 대해 직접 Vertiv의 현재 "활성" 고객인 경우 11
- III. 엔드 유저가 등록 파트너에게 입찰 또는 견적을 거부한 경우
- IV. 승인된 거래 등록의 대상인 거래와 관련하여 파트너가 위의 표에 명시된 승인 기간 내 또는 승인된 거래 등록에 표시된대로 거래를 종료하지 않는 경우
- V. 엔드 유저가 파트너 거래 또는 계정 등록에 포함되는 제품 및 서비스를 포함하는 완전 통합 솔루션에 대한 견적이나 입찰을 요청했지만 파트너가 통합 솔루션을 견적할 수 없는 경우 (하드웨어, 소프트웨어, 서비스, SLA 등)
- VI. Vertiv는 공공 RFP, IFB, IDIQ 또는 유사한 경쟁 입찰 프로세스에 응답할 수 있습니다
- VII. 또는 아래 (b) 절에 설명된 시나리오

또한,

(b) 다음과 같은 경우 거래 또는 계정 등록 및/또는 등록 액세스를 거부, 제거, 철회, 중단 또는 종료할 수 있습니다.

- i. 파트너가 적극적으로 거래를 진행하고 있지 않거나 엔드 유저의 요구에 주의를 기울이지 않는 경우 (예: 엔드 유저 또는 Vertiv의 연락에 응하지 않는 경우)
- ii. 파트너가 등록 양식에 명시되어 있거나 파트너 계정 등록에 포함되는 Vertiv 제품 또는 서비스를 제시하거나 견적을 내지 않는 경우
- iii. Vertiv가 거래를 견적하거나 입찰할 법적 또는 계약 의무가 있는 경우, 또는 거래에 대한 견적이나 입찰 실패로 인해 Vertiv가 법적 책임을 질 수 있는 경우 (Vertiv가 결정)
- iv. 파트너가 거래를 수행하거나 엔드 유저에 대한 지원을 제공할 수 없는 경우 (예: 거래에 대한 충분한 신용 거래를 확보하지 못했거나, 엔드 유저가 파트너와의 업무를 거부하거나, 연방 정부 거래와 관련하여 파트너가 필요한 보안 허가를 보유하지 않은 경우)
- v. 계정 등록과 관련하여 파트너가 Partner Account Plan에 따라 파트너 및 Vertiv가 합의한 매출 목표를 충족시키지 못한 경우
- vi. 엔드 유저가 등록 파트너가 보유하지 않거나 이러한 요구 사항을 이행하지 못하도록 하는 계약 수단에 따라 입찰 요구 사항을 충족하기로 선택한 경우
- vii. 파트너의 계정이 Vertiv에 의해 보류 상태에 있거나 파트너가 송장을 늦게 지불한 경우
- viii. 거래가 이미 다른 파트너에 등록된 것으로 판단된 경우
- ix. 파트너가 (a) 해당 파트너가 위치한 지역의 해당 Vertiv Partner Program 계약 조건을 위반하는 경우, (b) 계정 등록과 관련하여, 솔루션 파트너가 되기 위한 자격 요건을 충족하지 못한 경우, (c) Vertiv가 규정한 Solution Partner Program의 진실성을 저해하는 활동에 종사하는 경우
- x. 또는 다른 이유로 인해 Vertiv는 단독 재량으로 결정할 수 있습니다.

Vertiv Distributor의 거래 등록과 관련하여 "엔드 유저"(본 섹션 6(a))는 등록 시 확인된 엔드 유저 또는 리셀러를 지칭할 수 있습니다. 섹션 6(a) (I)의 예시에 따라, Vertiv는 엔드 유저 또는 리셀러가 Vertiv에서 직접 구매하고 Vertiv에 입찰 또는 견적을 요청하는 경우 등록된 거래에 대해 입찰을 제안하거나 견적을 제공할 수 있습니다. 해당 제품이 지난 12개월 동안 Vertiv가 직접 엔드 유저에게 판매 하였거나 Vertiv에 의해 직접 등록된 계정인 경우 엔드 유저는 "활성"으로 간주됩니다. Vertiv Distributor의 거래 등록과 관련하여 이 섹션 6 (b)에서 사용된 바와 같이 "파트너"라는 용어는 등록시 확인된 Vertiv Distributor 또는 리셀러를 지칭할 수 있으며 "엔드 유저"는 엔드 유저 또는 리셀러를 지칭할 수 있습니다.

### 7. 구제 방법:

Vertiv 영업 담당자가 계약과 관련하여 본 등록 가이드라인의 조건을 고의로 위반하는 경우 Vertiv 영업 담당자는 해당 거래에 대한 수수료를 상실할 수 있습니다. 파트너의 구제 방법(파트너가 리셀러인지 Vertiv Distributor 인지 여부는 관계 없음)은 Vertiv Solution

## Vertiv Korea 거래 / 계정 등록 가이드라인

Partner Program 의 계약 조건에 명시된 금액 또는 \$ 500 중 더 큰 금액으로 제한됩니다. 상기에도 불구하고, 파트너가 본 등록 가이드라인을 준수하지 않은 경우 파트너는 어떠한 구제 조치도 받을 수 없습니다. Vertiv Distributor 의 거래 등록의 경우, 리셀러가 Solution Partner Program 의 구성원이 아닌 경우 관련 리셀러는 구제 조치를 받을 수 없습니다.

### 8. 분쟁:

파트너는 Vertiv 또는 다른 파트너와 관계 없이 Vertiv 거래 및 계정 등록 프로그램 ("등록 프로그램")에서 발생하는 모든 분쟁을 [ap.marketing@vertivco.com](mailto:ap.marketing@vertivco.com) 에 제출해야 하며, 여기에는 모든 문제 및 이의 제기 절차에 대한 서면 설명이 포함됩니다. 해당 세일즈 및 서비스 제공업체 계약 포함하여 파트너가 위치한 지역의 해당 Vertiv Solution Partner Program 계약 조건의 모든 분쟁 해결 규정이 적용됩니다.

### 9. 기타:

Vertiv 는 언제든지 파트너의 등록과 관련하여 제출된 보고서, 문서 또는 지원 정보의 검증에 포함되 이에 국한되지 않고 파트너의 거래 및 거래/계정 등록을 감사할 수 있습니다. Vertiv 는 파트너가 위치한 지역의 해당 Vertiv Solution Partner Program 계약 조건이나 본 등록 가이드라인에 준수하지 않는다고 판단되는 거래 또는 등록을 거부할 수 있습니다. Vertiv 는 파트너가 제출한 부정확하거나 불완전하거나 부정확한 거래 또는 계정 등록 정보로 인해 Vertiv 에게 손해, 창피 또는 불리한 판결을 초래하는 경우 Vertiv Solution Partner Program 에 대한 파트너의 참여를 사전 고지 없이 즉시 중단하거나 종료할 수 있습니다. Vertiv 의 기록 및 시스템은 거래 또는 계정 등록을 승인하고 등록 프로그램을 관리하기 위한 목적으로 권위 있고 결정적이어야 합니다. Vertiv 는 본 등록 가이드라인을 해석하고 거래 또는 계정 등록 제출에 대한 승인 여부를 단독 재량으로 결정할 권리가 있습니다. Vertiv 의 결정은 협상이 불가능하고 최종적입니다. Vertiv 는 등록 프로그램에 따라 승인된 거래 또는 계정 등록의 성패를 보장하지 않습니다. 등록 프로그램의 혜택은 다른 혜택, 프로모션 또는 오퍼와 결합될 수 없습니다. Vertiv 는 본 등록 가이드라인의 전부 또는 일부를 수정, 대체 또는 삭제할 권리를 가지며 등록 프로그램의 전부 또는 일부를 예고 없이 종료할 수 있습니다.