

Vertiv™-Partnerprogramm

Entwickelt für den gemeinsamen Erfolg

[JETZT ANMELDEN](#)

[EINLOGGEN](#)

2020

Programmübersicht



Willkommen zum preisgekrönten Vertiv-Partnerprogramm.

Wie bei jeder echten Partnerschaft wissen wir, dass der Erfolg auf gegenseitigem Verständnis sowie der Erfüllung der Bedürfnisse, Ziele und Zielsetzungen beider Parteien beruht.

Ohne diesen Ausgangspunkt wird unsere oder jede andere Partnerschaft nur so lange andauern, bis sich etwas Besseres ergibt.

Vor diesem Hintergrund haben wir ein Programm entwickelt, das finanzielle Belohnungen bereits ab dem Einstiegslevel ermöglicht. Zusätzlich stellen wir sicher, dass die Kommunikationswege zwischen den Parteien während der gesamten Partnerschaft so kurz und transparent wie möglich bleiben.

Um unsere Partner zu verstehen, möchten wir von Ihnen hören. Daher bleiben wir mit Ihnen per Telefon, E-Mail und den sozialen Medien in Kontakt. Wenn Sie jedoch in letzter Zeit nichts von uns gehört haben, zögern Sie bitte nicht, uns zu kontaktieren.

Wir freuen uns Sie im Programm begrüßen zu dürfen und wünschen Ihnen erfolgreiche Geschäfte!

Brent Owens

Brent Owens
EMEA Director Channel Programs



VIP-Programm – Das Vertiv-Incentive-Programm (VIP) steht allen Silver-, Gold- und Platinum-Partnern zur Verfügung und bietet großzügige Rückvergütungen für alle Vertiv-Produkte, die von Distribution gekauft werden.

VIP⁺-Programm – VIP⁺ wurde für Platinum-Partner entwickelt und bietet alle Vorteile unseres Standard-VIP-Programms, mit dem zusätzlichen Bonus, doppelte Punkte zu sammeln, wenn Sie Ihr vorab vereinbartes Quartalsumsatzziel erreichen.

Partnerportal – Ist Ihr Hauptportal für den Zugang zu exklusiven Partnervorteilen wie unserem Rewards-Programm, der Projektregistrierung, unseren jüngsten Werbeaktionen, Support-Kontakten, Schulungen und mehr.

Projektregistrierung – Hilft Ihnen, Ihren abgeschlossenen Vertrag zu schützen sowie Vorabrabatte und Vorverkaufsunterstützung zu erhalten.

Dedizierte Vertriebsunterstützung – Unsere hochqualifizierten Kundenberater arbeiten mit Ihnen und Ihrem Team zusammen, um individuelle Kundenherausforderungen zu erkennen und zu lösen sowie den Umsatz Ihres Unternehmens zu steigern.

Demo-Programm – Erhöht Ihre Chancen, die Probleme Ihrer Kunden zu lösen und gleichzeitig deren Erfolg zu steigern, indem Sie Demonstrationen praktischer Lösungen anbieten.

Marketingressourcen – Generieren Sie mehr Kundenkontakte und Absatzmöglichkeiten. Unterstützen Sie Ihre Partnerschaft mit Vertiv über unsere fertigen Marketingkampagnen und versehen Sie Ihre eigenen Materialien mit gemeinsamen Markenzeichen.

Rückvergütungen – Ab Platinum-Level haben Partner, die einen gemeinsamen Vertriebs- und Marketingplan abschließen, Anspruch auf Back-End-Rückvergütungen, die auf gemeinsam vereinbarte Verkaufsziele ausgezahlt werden.

MDF – Diamond-Partner können einen Werbekostenzuschuss (MDF) basierend auf einem gemeinsam vereinbarten Geschäftsplan und einer Schulungszertifizierung beantragen.

Vertriebsselektoren und -konfiguratoren – Benutzerfreundliche Produktselektoren und -konfiguratoren, Broschüren, wettbewerbsfähige Battle Cards, Fallstudien und mehr zum Ausbau Ihres Geschäfts.

Online-Partnerschulungen – Vollständig auf allen Partnerebenen verfügbar und in beliebiger Reihenfolge aufrufbar und absolvierbar, um Ihre individuellen Bedürfnisse zu erfüllen.

Content-Syndication – Vereinfacht den Prozess, detaillierte und korrekte Produktdaten auf Ihrer Website darzustellen und zu pflegen.

Ihr Erfolg ist unser Erfolg!

Vertiv kann höhere Profitabilität bieten, da Sie nicht mit Ihren Mitbewerbern um ständig schrumpfende Margen bei über-distribuierten Produkten konkurrieren müssen.

Wir wollen Ihr Unternehmen erfolgreich machen und gleichzeitig bei jedem Schritt konsistent und an Ihrer Seite sein, sodass Sie vom ersten Engagement an belohnt werden.

Neue Partner-Levels



SILVER



GOLD

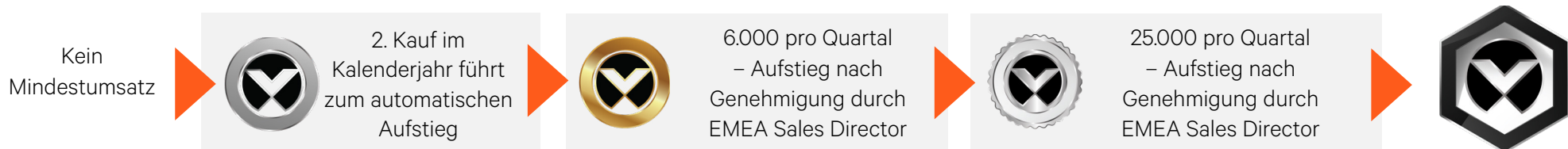


PLATINUM



DIAMOND

Umsatz pro Quartal (*Transaktionswährung)





SILVER

Beschreibung

Als neuestes Mitglied des preisgekrönten Vertiv-Partnerprogramms können Sie über das Vertiv-Incentive-Programm (VIP) Geld für alle Ihre Vertiv-Käufe zurückgewinnen. Nach der Registrierung beim VIP können Sie einfach Folgendes tun: **Verkaufen. Verdienen. Wiederholen.** Und wir erledigen den Rest.

Unser umfassendes Partnerportal bietet Ihnen nützliche Tools, Marketing-Ressourcen und selbstgeleitete Online-Schulungskurse. Unser engagiertes Support-Team ist mit nur einem Anruf oder einer E-Mail zu erreichen, um Sie zu unterstützen. Darüber hinaus haben Sie als Silver-Partner von Anfang an Zugriff auf die Projektregistrierung, um Ihre Projekte zu schützen, zusätzliche Projekte zu sichern und sorgenfrei zu sein.



**Vorteile von
SILVER**

Partnerportal

Vertiv-Incentive-Programm
(VIP)

Online-Schulung

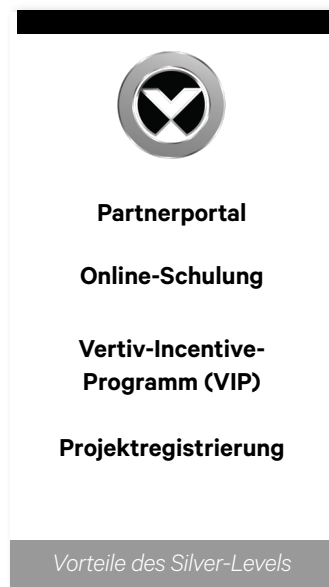
Projektregistrierung



GOLD

Beschreibung

Sobald Sie Ihren zweiten Vertiv-Kauf im Kalenderjahr getätigt haben, erhalten Sie automatisch den Gold-Partner-Status. Hier bekommen Sie zusätzlich zu den Vorteilen, die Sie bereits auf Silver-Level genießen, zusätzliche VIP-Bonuspunkte sowie Pre-Sales- und Site-Support, um Ihren Anforderungen gerecht zu werden. Gemeinsam machen wir Ihre Projektengagements mit Vertiv einfach und profitabel.



A vertical list of benefits for the Silver level, enclosed in a white box with a black header and footer. At the top is a silver version of the 'V' logo. Below it are four items: Partnerportal, Online-Schulung, Vertiv-Incentive-Programm (VIP), and Projektregistrierung. At the bottom, in a grey bar, is the text 'Vorteile des Silver-Levels'.

- Partnerportal
- Online-Schulung
- Vertiv-Incentive-Programm (VIP)
- Projektregistrierung

Vorteile des Silver-Levels



**VIP-Bonuspunkte für den
Aufstieg zum Gold-Partner**

Demoprodukt-Programm




Beschreibung

Der Aufstieg zu Platinum setzt zwei Bedingungen voraus: die Aufrechterhaltung eines vierteljährlichen Vertiv-Umsatzes von mindestens 6.000 und die Bereitschaft, mit einem dedizierten Account-Manager von Vertiv umfassender zusammenzuarbeiten.

PLATINUM

Da dies ein bedeutender und positiver Schritt ist, der Fokus und Außendienstressourcen auf beiden Seiten erfordert, erfolgt der Aufstieg nicht automatisch. Zusätzlich zu den Vorteilen des Gold-Level-Status haben Sie jetzt die Möglichkeit, entweder das VIP-Programm mit zusätzlichen VIP⁺-Vorteilen fortzusetzen oder sich für direkte Rückvergütungen zu entscheiden.




Partnerportal

Online-Schulung

Vertiv-Incentive-Programm (VIP)

Projektregistrierung

Vorteile des Silver-Levels



VIP-Bonuspunkte für den Aufstieg zum Gold-Partner

Demoprodukt-Programm

Vorteile des Gold-Levels



VIP⁺-Programm oder Rückvergütung

Maßgeschneiderte lokale Schulung

Dedizierter Account-Manager



DIAMOND

Beschreibung

Auf der obersten Ebene des Vertiv-Partnerprogramms haben wir bereits eine großartige Partnerschaft aufgebaut, nachdem wir die Höhen und Tiefen des Geschäfts gemeinsam überwunden haben. Aufgrund seiner maßgeschneiderten Natur erfordert der Diamond-Level sowohl einen signifikanten und konsistenten Vertiv-Umsatzbeitrag als auch die Bereitschaft beider Parteien zu einer exklusiven Zusammenarbeit.

Zusätzlich zu den Vorteilen von Platinum arbeiten wir mit Ihnen an einem maßgeschneiderten Vertriebs- und Marketingplan mit erhöhten Rückvergütungen, Werbekostenzuschüssen und individuellen Supportbedürfnissen, so wie sie gemeinsam definiert werden.



	SILVER	GOLD	PLATINUM	DIAMOND
Vorteile				
Projektregistrierungsrabatte	✓	✓	✓	✓
Vertiv-Incentive-Programm & VIP+	✓	✓	✓	✗
Back-End-Rückvergütungen	✗	✗	✓	✓
Werbekostenzuschüsse (MDF)	✗	✗	✗	✓
Demo-Equipment				
Demoprodukt-Programm	✗	✓	✓	✓
Vertriebs- und technische Schulungen				
Online-Selbststudium	✓	✓	✓	✓
Persönlich vor Ort oder Webinar	✓	✓	✓	✓
Vertiv Academy	✗	✗	✗	Basierend auf vereinbartem Plan und technischer Zertifizierung
Partnerportal/Partner-Relationship-Management				
Partnerportalzugriff	✓	✓	✓	✓
Bereitstellung von Inhalten und Begleitmaterial	✓	✓	✓	✓
Co-Branding von Marketing- und Werbematerial	✓	✓	✓	✓
Pre-Sales-Support	✓	✓	✓	✓
Technischer Support	✓	✓	✓	✓
Dedizierter Account-Manager	✗	✗	✓	✓
Vor-Ort-Projektbegleitung	✓	✓	✓	✓
Produktportfolio für Channel-Kunden	✓	✓	✓	✓

Verkaufen.
 Verdienen.
 Wiederholen.

Verfügbar unter:

Wie werden Sie Ihre Boni ausgeben?

Rewards. Belohnung. Récompenses.

Ödüller. Recompensas. Nagrody.


Награды. Ricompense.


Rund um die Welt nennen Vertiv-Reseller es anders. Aber egal, wo Sie sich befinden, eines bleibt immer gleich: mit dem VIP bekommen Sie mehr. VIP – das Vertiv-Incentive-Programm – belohnt Ihre Verkaufsleistung mit großartigen Incentive-Angeboten. Mit jedem Verkauf eines Produkts verdienen Sie Punkte, die gegen Bargeld eingelöst werden können.

Kostenlose Anmeldung. Keine Mindestverkäufe. Automatisiertes System.

Ihre einzige Aufgabe: **Verkaufen** ▶ **Verdienen** ▶ **Wiederholen**

 **Verkaufen Sie**
Vertiv-Produkte.

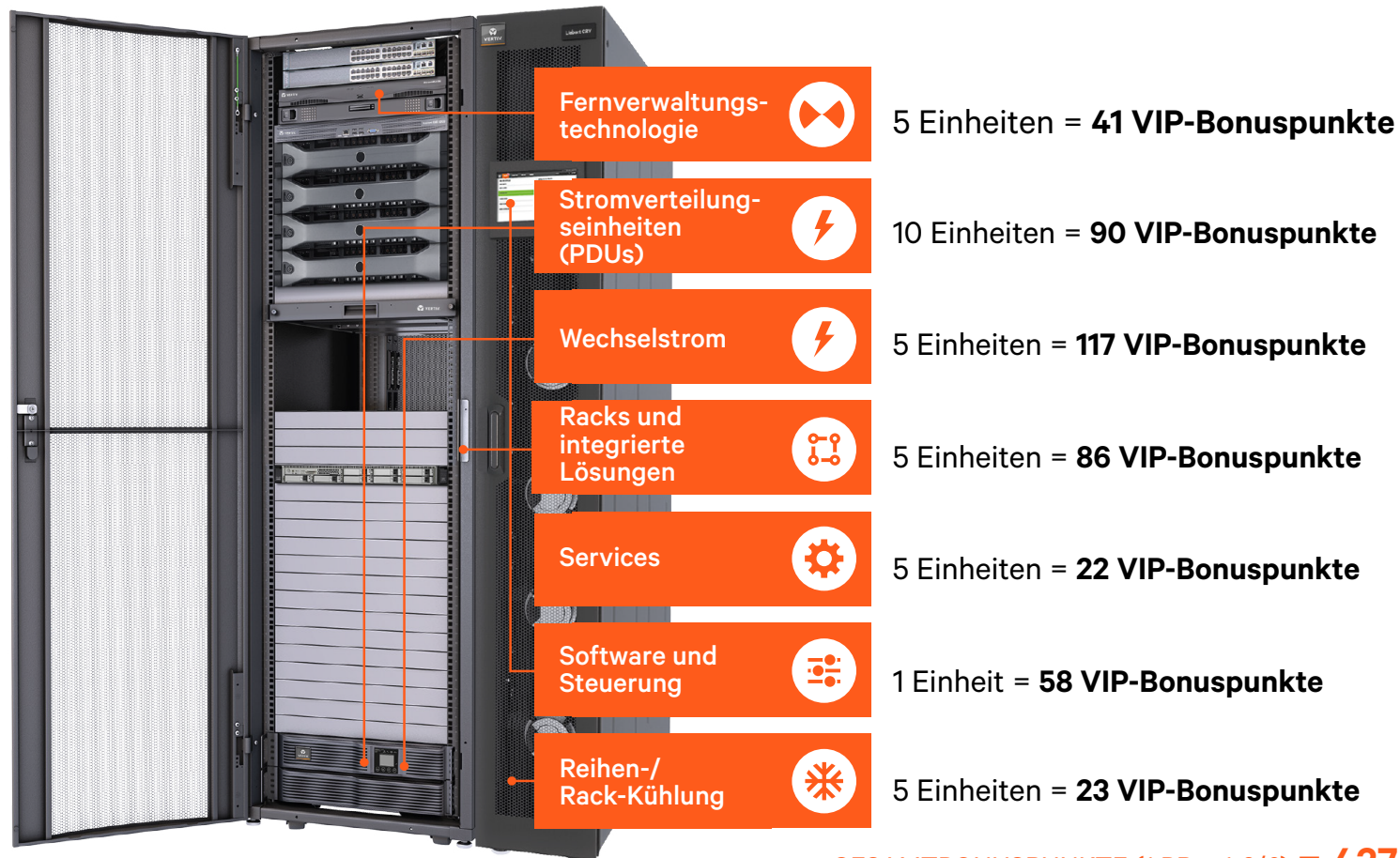
 **Verdienen Sie**
Bonuspunkte für jeden Verkauf und lassen Sie sich diese als Bargeld über Ihre Kreditkarte auszahlen.

 **Wiederholen Sie**
und streichen Sie weitere Belohnungen ein.



Als VIP-Mitglied werden Sie für all Ihre Verkäufe mit Bonuspunkten belohnt.

Hier ein einfaches Rechenbeispiel: Wir haben kürzlich eine Konfiguration für eines der am häufigsten besuchten Jobportale in Großbritannien vorgenommen und dessen IT-Ausfallsicherheit für hauptsächlich virtualisierte Maschinen in 6 Racks verbessert.



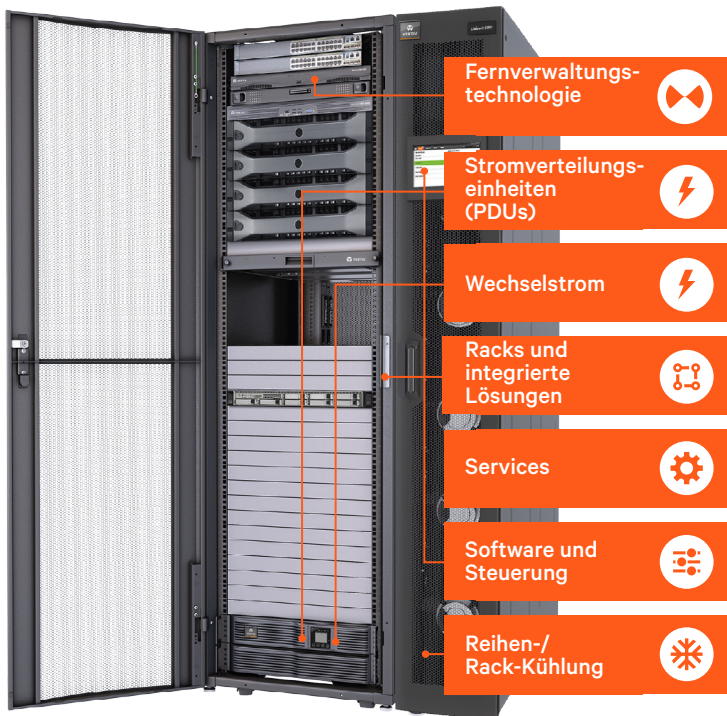
Dies ist ein Beispiel für Produktkäufe unter Berücksichtigung von Start-Incentive, Häufigkeit, Cross-Selling und Spotlight-Incentive.

Beschleunigen Sie Ihr Geschäft mit VIP⁺

Das Vertiv VIP⁺-Programm belohnt Platinum-Partner für das Erreichen ihrer Verkaufsziele.

1. Erhalten Sie einen höheren Prozentsatz Ihres Umsatzes zurück, damit wir Ihnen helfen können, Ihr Geschäft mit Vertiv noch schneller auszubauen.
2. Wenn Sie Ihren vierteljährlichen Mindestumsatz erreichen, erhalten Sie eine doppelt so hohe Rückvergütung im Vergleich zum Standard-VIP. Und denken Sie daran: **1 Bonuspunkt = 1 EUR/GBP.**

Wenn Sie Ihren vierteljährlichen Mindestumsatz nicht erreichen, erhalten Sie weiterhin Ihre standardmäßigen VIP-Bonuspunkte, einschließlich des Spotlight-Incentives. **So oder so – es entgeht Ihnen nichts!**



Fernverwaltungstechnologie	10 Einheiten = 81 VIP-Bonuspunkte
Stromverteilungseinheiten (PDUs)	20 Einheiten = 180 VIP-Bonuspunkte
Wechselstrom	10 Einheiten = 234 VIP-Bonuspunkte
Racks und integrierte Lösungen	10 Einheiten = 171 VIP-Bonuspunkte
Services	10 Einheiten = 44 VIP-Bonuspunkte
Software und Steuerung	1 Einheit = 58 VIP-Bonuspunkte
Reihen-/ Rack-Kühlung	10 Einheiten = 23 VIP-Bonuspunkte



Sie haben Größeres vor? Lassen Sie uns über ein Rückvergütungsanreiz-Programm anstatt von VIP⁺ basierend auf Ihrem individuellen Geschäftsplan und Ihren Zielen sprechen. Weitere Informationen erhalten Sie von Ihrem Vertiv Channel Manager.

GESAMTBONUSPUNKTE (1 BP = 1 €/£) = **791**



DOPPELTE BONUSPUNKTE FÜR VIP⁺ = 1582

Unsere Philosophie für Partnerschulungen ist es sicherzustellen, dass Sie jederzeit und in beliebiger Reihenfolge auf das zugreifen können, was Sie benötigen.

Unsere Schulungen bieten vorab aufgezeichnete On-Demand- oder ausbildergeleitete Online-Schulungen, die auf Ihren individuellen Anforderungen basieren. Darüber hinaus finden Sie in unserer Asset-Bibliothek im Partnerportal weitere Vertriebs- und technische Tools, die es Ihnen ermöglichen noch erfolgreicher mit Ihren Kunden zu interagieren.

Nach Abschluss einer Vertiv-Schulung können Sie:

- Neue Chancen auf dem Markt identifizieren.
- Kundenprobleme diagnostizieren und innovative Vertiv-Lösungen anbieten.
- Mit einem fundierten Verständnis unseres Portfolios den Verkauf ermöglichen.



Sehen Sie sich unsere On-Demand-Schulungskurse online über das Vertiv-Partnerportal an.



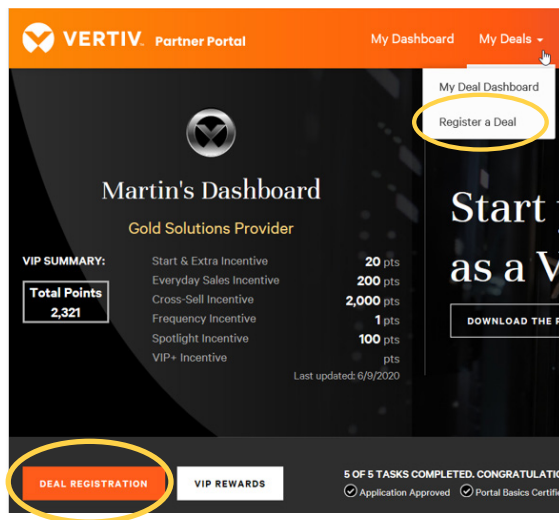
Bitte kontaktieren Sie uns unter emea.partnermarketing@vertiv.com, um sich zu registrieren.


JE MEHR SIE WISSEN, DESTO MEHR VERKAUFEN SIE!

SCHÜTZEN SIE IHRE OPPORTUNITY. MAXIMIEREN SIE IHRE ERTRAGSSICHERUNG.

Die Projektregistrierung belohnt Partner für das Angebot und den Verkauf von Vertiv-Produkten und schützt gleichzeitig deren Investition in die Suche und Entwicklung einer Opportunity.

SCHRITT 1. KLICKEN SIE AUF PROJEKTREGISTRIERUNG/ „EIN PROJEKT REGISTRIEREN“ SCHALTFLÄCHE




 Leicht zugänglich, auch über mobile Geräte.

SCHRITT 2. FÜLLEN SIE DAS FORMULAR AUS.

The 'Register a New Deal' form contains the following sections and fields:

- End-User Contact Details:** *First Name, *Last Name
- End-User Company Details:** *Company Name, *Installation Address 1, *Installation Country (dropdown), *Installation City, *Installation Postal Code
- Deal Information:** *Project Name
- Additional Information or Comments:** (text area)

A note at the top states: 'Complete all details below. Fields marked with an (*) are mandatory. NOTE: Deal registrations under \$50,000 in NET price may be rejected.'

 Optimiertes Formular, einfach auszufüllen. Erfasst nur Daten, die zum Erstellen eines Projekt-Datensatzes erforderlich sind.

Das Demoprodukt-Programm von Vertiv ist ein starkes Tool für Gold-, Platinum- und Diamond-Partner, um ihre Kunden zu überzeugen und den Verkaufsprozess zu beschleunigen.

Das Ziel ist es, Ihr Business zu unterstützen. Erfolgreiche VPP-Partner nutzen die Produkte aus dem Vertiv™ Demo-Produktprogramm in ihren Labs, sie statten ihren technischen Support oder ihr Demo Center aus. So stärken sie ihr eigenes Know-how und steigern ihren Umsatz.

Und so funktioniert's:

Senden Sie Ihre Anfrage per E-Mail direkt an EMEA.PartnerMarketing@vertiv.com.

1

Geben Sie die gewünschte Teilenummer und Ihren bevorzugten Distributor an.

2

Vertiv wird sich mit Ihnen in Verbindung setzen, um Sie bei der Transaktion zu unterstützen.

3

Programmregeln:

- Jeder Partner kann eine Einheit aus jeder Hardware-Produktfamilie pro Jahr anfordern.
- Das Demoprodukt-Angebot gilt für ein Kalenderjahr (1. Januar bis 31. Dezember).
- Incentives, Promotionen oder Rabatte können nicht kombiniert werden.
- Alle Demoprodukte müssen an das Büro/Lager des Partners geschickt werden.
- Standard- und Expressfrachtgebühren gehen zulasten des Partners. Die Versandbedingungen und -gebühren für Demoprodukte, die über Distribution bestellt werden, basieren auf den Richtlinien des jeweiligen Distributors.
- Softwareprodukte sind nicht qualifiziert.

KONTAKTIEREN SIE UNS HIER, UM EIN DEMOPRODUKT ANZUFORDERN!

Das Servicepartner-Programm von Vertiv wurde entwickelt, um Partner aller Ebenen und Fähigkeiten einzubinden, auszustatten und zu belohnen. Es werden ihnen ein breiteres Angebot und Verkaufschancen eröffnet, um ihren Kunden im Auftrag von Vertiv Dienstleistungen zu liefern.

VERKAUF VON RACK-PDU-, USV- UND THERMALMANAGEMENT-DIENSTLEISTUNGEN

Serviceprogramme sind in verschiedenen EMEA-Ländern verfügbar (siehe * Hinweis unten) und dürfen nur von Vertiv-autorisierten Händlern verkauft werden. Wenden Sie sich an Ihren bevorzugten Distributor, um zu prüfen, ob er zur aktivierten Distributorengruppe gehört.



SERVICEPROGRAMME FÜR EINPHASIGE USVs UND RACK-PDUs HERUNTERLADEN*

**Vorbehaltlich Verfügbarkeit im Land. Einphasige USVs und Rack-PDUs sind derzeit in Österreich, Belgien, Frankreich, Deutschland, Irland, Italien, Luxemburg, Portugal, Spanien, Schweden, der Schweiz, den Niederlanden und dem Vereinigten Königreich verfügbar.*



SERVICEPROGRAMME FÜR DREIPHASIGE USVs HERUNTERLADEN*

**Vorbehaltlich Verfügbarkeit im Land. Dreiphasige USVs sind derzeit im Vereinigten Königreich, in Irland, den Benelux-Ländern, Spanien, Portugal, Deutschland und Frankreich verfügbar.*

Content-Syndication vereinfacht den Prozess, detaillierte und korrekte Produktdaten auf Ihrer Website darzustellen und zu pflegen.



Finden Sie Support für bestimmte Produkte oder Services:

Mit Content-Syndication können Sie Ihr spezifisches Produkt für die aktuellsten Benutzerhandbücher, Systemanwendungsbroschüren, Datenblätter, Gewährleistungen, Softwaredownloads und vieles mehr auswählen.

Wir haben mehrere Richtlinien entwickelt, um Ihnen bei der Förderung von Vertiv-Lösungen und deren Kommunikation an Ihre Kunden zu helfen. Es ist wichtig, dass Sie diese Richtlinien bei gemeinsamen Werbemaßnahmen mit Vertiv sowie in Ihren Anzeigen, Websites, Beschilderungen und Kommunikationen befolgen.



Wir sind uns darüber im Klaren, dass jede Situation besondere Umstände mit sich bringen kann. Falls Sie daher Fragen oder Bedenken hinsichtlich der Anwendung dieser Richtlinien haben, senden Sie bitte eine E-Mail an die folgende Adresse: emea.partnermarketing@vertiv.com

**SCHNELLE INTEGRATION UND EINFACHE PFLEGE VON VERTIV-
PRODUKTINFORMATIONEN AUF IHRER WEBSITE ODER IN IHREM WEBSHOP**

Sicherstellung der Kontinuität aller gegenwärtigen und zukünftigen Schlüsselanwendungen


Nahezu in allen Lebensbereichen ist der Einsatz von Technologie nicht mehr wegzudenken. Egal ob auf der Arbeit, in der Freizeit oder bei allem, was im Alltag noch anfällt. Diese Konnektivität oder Nutzung von Daten stellt mittlerweile eine feste Größe in unserer Gesellschaft dar. Sie ist für den menschlichen Fortschritt von entscheidender Bedeutung. Vertiv ist davon überzeugt, dass es einen besseren Weg gibt, um diesen wachsenden Datenhunger zu befriedigen – einen, der von Leidenschaft und Innovation getragen wird.

Als Branchenexperten und Architects of Continuity™ arbeiten wir mit unseren Kunden zusammen, um zukunftsfähige Infrastrukturen zu entwickeln und aufzubauen. Wir nutzen unser Portfolio an Hardware, Software, Analyse- und Serviceleistungen, um sicherzustellen, dass die Schlüsselanwendungen unserer Kunden kontinuierlich laufen, optimal funktionieren und den Geschäftsanforderungen entsprechen.

Rechenzentren: Hyperscale, Unternehmen, Verteilte IT/Edge, Colocation und Cloud
Kommunikationsnetze: Makro-Site, zentrales Büro, Small Cell und Rechenzentren.
Gewerbe und Industrie: Gesundheitswesen, Produktion, Transport Schienenverkehr/ Nahverkehr, Energieerzeugung, Öl und Gas.

Folgen Sie uns auf:

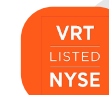
 LinkedIn-Seite

 YouTube-Kanal

 Facebook-Seite

 Twitter-Seite

VERTIV HAUPTFAKTEN:



STATUS: Börsennotiert (NYSE:VRT)



UMSATZ: 4,4 Mrd. USD
(Geschäftsjahr 2019)



MITARBEITER: ~20.000 weltweit



REGIONALE ZENTREN: Shenzhen, China; Thane, Indien. Pasig, Philippinen; Padua, Italien.

Gründe für eine Partnerschaft mit uns:

- 1) Komplettes IT-Infrastruktur-Portfolio weltweit verfügbar.
- 2) Hohe Margen.
- 3) Nicht über-distribuiert.
- 4) Jahrzehntelange Erfahrung mit Marken wie Avocent[®], Chloride[®], Geist[™], Knürr und Liebert[®].

“

„Die Zusammenarbeit mit Vertiv war aufgrund der erstklassigen Marktposition und des globalen End-to-End-Produktsets bereits von Beginn an ein Kinderspiel. Dies wurde durch das Vertiv-Partnerprogramm, das uns eine Reihe von Vorteilen bietet, erheblich verbessert und ermöglichte es uns zudem, das Angebot von Vertiv noch besser zu nutzen.“



Vertiv-Partner

Murtaza Loka

Head of Finance and Purchasing
bei BurhanTec

JETZT ANMELDEN

EINLOGGEN



Architects of ContinuityTM